Jak skutecznie sięgać po środki z unii europejskiej cz. 3

Jak zwiększyć szanse przedsiębiorstwa na uzyskanie środków unijnych

Do dotychczas opisanych przez nas aspektów dotyczących aplikowania o środki pomocowe warto zwrócić uwagę na kilka zagadnień, cennych przy opracowaniu wniosków.

Pierwszym działaniem sugerowanym przedsiębiorcom to wpisywanie we wniosku takich potrzeb, których dokumentacja będzie najprostsza. Chodzi o to, że wskazując na konieczne poniesienie nakładów w opracowanym wcześniej biznes planie należy w zgodzie z podręcznikiem kwalifikowalności kosztów dla danego programu, w którym zamierzamy aplikować, podzielić nakłady na grupę wydatków kwalifikowanych i niekwalifikowanych. Następnie należy sprawdzić, do jakiej wielkość dotacji upoważnia nas wolumen prognozowanych wydatków kwalifikowanych. Jeśli mamy podstawę do wnioskowania o max poziom dotacji, a kosztów kwalifikowanych jest znacząco więcej to należy rozpatrzyć możliwość opracowania scenariusza ostrożnego biznes planu. Jeśli nasz biznes plan jest wariantowy możemy we wniosku napisać, że na etapie składania zamierzamy zrealizować scenariusz ostrożny – korzyścią będzie późniejsze dokumentowanie kosztów kwalifikowanych.

W kwalifikowalności kosztów należy wskazywać takie, które w efekcie powodować będą mniej faktur (wygodniejszy audyt) z jednoczesnym spełnieniem, że całość kosztów kwalifikowanych i niekwalifikowanych realnie składa się na projekt.

W ocenie kwalifikowalności kosztów zaleca się wielką ostrożność, uważne śledzenie przewodnika, a w sytuacjach wątpliwych składanie zapytań do organizatora danego programu pomocowego (dlatego dobrze jak wniosek przygotowujemy z rezerwą czasową).

Drugą kwestią jest w jakim programie aplikować. Czasami możliwe staje się składanie tego samego wniosku do jednego programu, a jak się nie uda to do kolejnego. Jest to dobre podejście jedynie w przypadku jeśli program nie jest nadmiernie oblegany oraz jeśli nasze składanie wniosku nie jest naciągane. Przykładem może być tutaj konkurs działania 1.2.4 organizowany przez Śląskie Centrum Przedsiębiorczości. Z listy złożonych wniosków (termin składania do 12 listopada http://www.scp-slask.pl/index.php?grupa=18&id_kon=21&s=#p21) dla znawców tematyki, pojawiają się wątpliwości, czy niektóre wnioski są właściwie adresowane. Spełniają one ogólne przesłanie programu, ale oceniający z uwagi na rosnącą

konkurencję wniosków (zwłaszcza w województwie śląskim) mogą odrzucać wnioski ewidentnie kwalifikujące się do innych programów (warto zapoznać się ze sposobem oceny oferty, żeby ją lepiej przygotować). Dlatego warto zwracać uwagę na główny cel danego konkursu. Czasami przy mniejszej konkurencji składanych wniosków możliwe jest, że dla konkursu adresowanego do przedsiębiorców, którzy wprowadzają nowy produkt na rynek (działanie 1.2.4) można uzyskać dofinansowanie na nową usługę np. turystyczną. Jednak jak wynika z informacji uzyskanej w drodze konsultacji ze Śląskim Centrum Przedsiębiorczości należy spodziewać się że oceniający uznają, że projekt powinien zostać złożony w ramach działania „III turystyka" i otrzyma on niższą punktację w działaniu I, a to czy zmieści się na liście projektów wybranych zależeć będzie od ilości i przede wszystkim jakości złożonych wniosków w ogóle. W tej edycji konkursu konkurencja była bardzo duża firmy złożyły wnioski o dotacje na kwotę powyżej 450 milionów złotych podczas gdy przewidziany poziom finansowania zamyka się kwotą 50,1 miliona złotych.

Kierując się „patriotyzmem lokalnym" – proszę zapoznać się z listą dotyczącą już zgłoszonych wniosków – jakie branże, jakie przedsięwzięcia są najaktywniejsze oraz z jakich regionów? Wnioski dla Myszkowa i okolic nie są zachwycające. Znacznie lepiej jest w ogłoszonych wynikach konkursu w ramach poddziałania „3.1.1. Infrastruktura zaplecza turystycznego/ przedsiębiorstwa" nr naboru SCP – 03.01.01-005/09 http://www.scp-slask.pl/zalaczniki/2009/10/20/1256039605/1256039657.pdf). Na 73 wybrane projekty, 6 związanych jest z naszym regionem (wśród nich 4 projekty tego samego przedsiębiorcy).

Włodzimierz Żak - wlodekzak@interia.eu

Artykuł ukazał się w Gazecie Myszkowskiej 11.12.2009 r. s. 5 / pobrano z http://www.Wlodzimierz-Zak.pl